



CAMPUS MEXICALI

Diplomado en Compras Estratégicas y Negociación con Proveedores (E-Room)

modalidad
e·room

www.cetys.mx/educon

CAMPUS MEXICALI

Diplomado en Compras Estratégicas y Negociación con Proveedores (E-Room)

Objetivo

Proporcionar al participante los conocimientos necesarios para ayudarle a desarrollar su labor dentro de las áreas de compras, planeación y procuración de materiales así como el acceso a mejores prácticas, herramientas y técnicas de negociación y desarrollo con proveedores.

Dirigido a

Directores, gerentes y profesionales responsables de administrar departamentos de compras y materiales en el sector industrial, público, de servicios, consultoría y construcción.

Contenido

Módulo I. Desarrollo de Estrategias de Compras

- Conceptos básicos de compras
- Planeación estratégica de compras
- Desarrollo de la Planeación Estratégica

Módulo II. Negociación con Proveedores

- Principios de negociación con proveedores
- Tácticas para negociar
- Planeación para negociaciones efectivas con proveedores
- Mejores prácticas y casos reales

Módulo III. Evaluación, Auditoría y Desarrollo de Proveedores

- Selección de proveedores
- Evaluación y auditoría
- Desarrollo de proveedores
- Globalización

Módulo IV. Desarrollo de Proyectos, Licitaciones y Contratos con Proveedores

- Cómo priorizar proyectos
- Introducción a una licitación
- Análisis de propuestas por proveedores
- Desarrollo y documentación de contratos
- Cierre de contratos
- Mejores prácticas y casos reales

Requisitos de Ingreso

No se requieren conocimientos previos, cualquier interesado en ingresar puede hacerlo.

- La fecha de inicio está sujeta a cambios sin previo aviso.
- La apertura e inicio del programa está sujeta a reunir el grupo mínimo de 12 participantes.

Requisitos de Acreditación

Haber cumplido con el 80% de asistencia.

Detalles del Programa

Fecha de Inicio: 13 de abril de 2026

Fecha de Fin: 21 de septiembre de 2026

Horario: Lunes de 5pm a 8pm

Duración: 66 horas

Inversión: \$29,157 MXN

Promociones*

Inscripción Anticipada: \$1,500 MXN de descuento

Egresado: 10% de descuento

Grupo de 2 personas:** 10% de descuento

Grupo de 3 a 4 personas:** 15% de descuento

Grupo de 5 personas o más:** 20% de descuento

* no acumulables

** grupos pertenecientes a la misma empresa

Formas de Pago

Depósito Bancario:

Realizarlo en BBVA Bancomer a nombre de Instituto Educativo del Noroeste A.C. en la cuenta 0443028674

Transferencia Bancaria:

BBVA Bancomer
012020004430286743

CAMPUS MEXICALI

Diplomado en Compras Estratégicas y Negociación con Proveedores (E-Room)

Mayores Informes

Promotor: Lic. Adriana Osornio

Tel: (686) 149 6462

Email: adriana.osornio@cetys.mx