



CAMPUS MEXICALI

# Diplomado en Compras Estratégicas y Negociación con Proveedores

[www.cetys.mx/educon](http://www.cetys.mx/educon)

CAMPUS MEXICALI

# **Diplomado en Compras Estratégicas y Negociación con Proveedores**

---

## **Objetivo**

Proporcionar al participante los conocimientos necesarios para ayudarle a desarrollar su labor dentro de las áreas de compras, planeación y procuración de materiales así como el acceso a mejores prácticas, herramientas y técnicas de negociación y desarrollo con proveedores.

## **Dirigido a**

Directores, gerentes y profesionales responsables de administrar departamentos de compras y materiales en el sector industrial, público, de servicios, consultoría y construcción.

# Contenido

---

## Módulo I. Desarrollo de Estrategias de Compras

- Conceptos básicos de compras
- Planeación estratégica de compras
- Desarrollo de la Planeación Estratégica

## Módulo II. Negociación con Proveedores

- Principios de negociación con proveedores
- Tácticas para negociar
- Planeación para negociaciones efectivas con proveedores
- Mejores prácticas y casos reales

## Módulo III. Evaluación, Auditoría y Desarrollo de Proveedores

- Selección de proveedores
- Evaluación y auditoría
- Desarrollo de proveedores
- Globalización

## Módulo IV. Desarrollo de Proyectos, Licitaciones y Contratos con Proveedores

- Cómo priorizar proyectos
- Introducción a una licitación
- Análisis de propuestas por proveedores
- Desarrollo y documentación de contratos
- Cierre de contratos
- Mejores prácticas y casos reales

## Requisitos de Ingreso

No se requieren conocimientos previos, cualquier interesado en ingresar puede hacerlo.

- La fecha de inicio está sujeta a cambios sin previo aviso.
- La apertura e inicio del programa está sujeta a reunir el grupo mínimo de 12 participantes.

## **Requisitos de Acreditación**

Haber cumplido con el 80% de asistencia.

# Detalles del Programa

---

**Fecha de Inicio:** 17 de febrero de 2026

**Fecha de Fin:** 04 de agosto de 2026

**Horario:** Martes de 6pm a 9pm

**Duración:** 66 horas

**Inversión:** \$29,157 MXN

## Promociones\*

---

**Inscripción Anticipada:** \$1,500 MXN de descuento

**Egresado:** 10% de descuento

**Grupo de 2 personas\*\*:** 10% de descuento

**Grupo de 3 a 4 personas\*\*:** 15% de descuento

**Grupo de 5 personas o más\*\*:** 20% de descuento

\* no acumulables

\*\* grupos pertenecientes a la misma empresa

## Formas de Pago

---

### Depósito Bancario:

Realizarlo en BBVA Bancomer a nombre de Instituto Educativo del Noroeste A.C. en la cuenta 0443028674

### Transferencia Bancaria:

BBVA Bancomer  
012020004430286743

CAMPUS MEXICALI

# **Diplomado en Compras Estratégicas y Negociación con Proveedores**

## **Mayores Informes**

**Promotor:** Lic. Adriana Osornio

**Tel:** (686) 149 6462

**Email:** [adriana.osornio@cetys.mx](mailto:adriana.osornio@cetys.mx)